



# 党旗映红苗乡“村BA”

## 党旗在基层一线高高飘扬

中青报·中青网见习记者 蒋继璇  
记者 李雅娟

“一个三分球1台江施洞队再次把比分追平!”近日,在贵州省台江县台盘村的篮球场上,随着一记漂亮的三分球跃入篮筐,坐在看台上的台盘村村民欢呼着站起身,大爷大妈敲起手中的铜锣、铁盆,把现场氛围炒得火热。

台盘村村委会主任、村篮球协会会长岑江龙坐在场边,边擦汗边呐喊助威。比赛开始前,他刚和村民打完几场热身赛。台盘村党群服务中心就在篮球场旁,在保障周末赛事之余来看看比赛、打打球,已成为岑江龙和不少同事的习惯。

2022年夏天,台盘村一场通宵进行的篮球赛在短视频平台走红,激烈的赛事对抗和热闹的赛场氛围引发全网关注,网友称之为“村BA”。3年来,“村BA”热度持续攀升,影响力也从台盘村辐射至全国乃至世界。走红至今,台盘村已累计邀请来自全国的1000余支球队举行了2000余场比赛,在赛事高峰期,单场曾容纳两万余名观众观赛。从一个千余人口的苗族村寨的“村赛”,到累计曝光量突破800亿次的全国级赛事,“村BA”出圈的每一步,都离不开党支部的引领。

## 立志做中国特色社会主义事业合格建设者

(上接1版)

近年来,该校还牵头杭州市36所中小学,发起“‘小河水’青少年护水行动”,吸引了60多万名中小學生参与,赢得社会广泛赞誉。

2024年,身为“小河水”的姜景初和队员们一起为学校水池设计了净化方案,4名队员用了一个月的时间完成构思、设计、画图。姜景初感慨:“参与环保知识学习、水质监测,设计学校水池净化方案……这些实践让我更加明白保护生态是为祖国、也是为人类作贡献。看到蓝天绿水,我觉得一切努力都值得。”

课余和假期,学军小学少先队员走进博物馆担任“小馆长”,走进社区服务中心成为“小社工”……在社会实践中发现问题、解决问题,不断增强社会责任感。

## 练本领:争做全面发展好儿童

“北京市育英学校前身是‘中共中央直属机关供给部育英小学’,1948年创建于河北省平山县西柏坡,1949年随党中央直属机关迁入北京……”问起学校的建校历史,五(7)中队的宋羿衡总能熟练回答。他在校史馆担任“红领巾讲解员”,一次次讲解,不仅让他对学校的历史如数家珍,也让他对西柏坡精神加深了了解。

除了注重引导学生传承红色基因,一直以来,北京市育英学校少先队大队将德

“是偶然,也是必然。”台盘村党支部书记姜伟这样总结“村BA”的爆火。他解释,“村BA”虽然在2022年偶然走红网络的,但在进入大家视野之前,台盘村的篮球赛已有几十年的历史了。“偶然的背后,是我们村民几十年的热爱与传承。”姜伟说,在每年苗族的传统节日“吃新节”,村里的苗族同胞都会以篮球为媒介举办庆祝活动,篮球赛是其中的核心亮点,也是“村BA”的前身。

回忆起当年的球场往事,岑江龙脸上浮现出骄傲的神情。他当年是村篮球队的主力,“篮球打得好的人是为村争光的,出去都会被高看几分,大家就热爱到这种程度”。当年,为了打篮球,包括岑江龙在内的很多年轻人会专门从外地请假回来。而现在,热爱篮球的他们不仅成为“村BA”联盟盟主,更是对篮球的热情融入工作,带领全村探索“村BA”带动乡村振兴之路。用他的话说,篮球改变了他的命运,也改变了台盘村的命运。

“刚开始困难很多。”姜伟说,在“村BA”推广之初,大到场地建设,小到赛规条约,都需要和村民协商沟通。起初,赛事的组织服务、场地打扫维护等都是村党支部干部自己上手,后来,越来越多的村民和志愿者加入队伍,“村BA”的建设也逐渐步入正轨。为了将“流量”转化为“留量”,带动村民增收,村党支部决定丰富业态,延伸“赛事经济”链条,不仅建设、升级赛场周边固定摊位和集装箱店面,让村民抽签入驻,还

育、智育、体育、美育、劳育贯穿少先队工作全过程,致力于培养德智体美劳全面发展的好儿童。

在北京市育英学校的教学楼里,每层公共空间都摆放着钢琴,热爱音乐的学生们可以在课间自行演奏。“我很喜欢唱歌,现在是学校金帆合唱团的成员。去年我们合唱团在北京学生艺术节上拿了金奖!”五(1)中队的王欣瑞说,“我们学校还有‘我的舞台’活动,大家可以自己组团报名申请演出,也可以申请做个人专场,我也准备报名!”

热爱篮球的四(7)中队的高朔在学校里同样很有获得感:“我4岁时就喜欢上了篮球。来到学校后,发现校园里有两个篮球场,学校还提供了很多篮球,真是太好了!”现在,高朔是学校篮球队的成员,继续坚持着他的热爱。

“我在游客的农场种了黄瓜和豆角,成熟后就能摘下来带回家吃啦!”去农场看自己种的菜长势如何,是北京市育英学校三(9)中队姜泉伊每天在学校必做的事情之一,种菜让她感受到了劳动的快乐。

“在校史馆开展少先队活动,组织孩子们坚持阳光跑,带着孩子们种菜……我们充分利用校园环境做好‘五育’工作。在育英,我们希望每个孩子都能找到自己的兴趣,并在自己的兴趣领域持续探索。”北京市育英学校副校长沈沈凤说。

## 郑迪:在南极冰雪中磨出“硬骨头”

(上接1版)

2023年,已是项目经理的郑迪重返南极,迎接他的是9300吨待卸建材和不足15天的极昼窗口。“南极年均风速超8级,狂风中的3条驳船像飘摇的树叶,物资卸运难度极大。”他带领团队将卸货流程逐步拆解,每个吊装动作都精确到秒。13天后,南极考察史上最快的卸货纪录诞生,他却因连续熬夜双眼充血,被队友强行按进睡袋。

真正的生死考验出现在秦岭站幕墙施工期。12级飓风突袭站区,幕墙板在狂风中发出金属撕裂的尖啸。“10小时窗口期,必须封闭迎风面!”郑迪将团队成员分成3组,一组用身体压住幕墙板,二组

拧螺栓,三组在腰间绑安全绳传递工具。说话靠吼,移动靠爬,冰碴如刀片割裂面罩。当最后一块幕墙板嵌入卡槽时,飓风裹挟着雪暴呼啸而至,众人听着狂风撞击建筑的轰鸣。“那一刻,我们不再是60个独立的个体,而是一整块铁板。”郑迪说。

这份底气源于团队十年攻坚。依托劳模创新工作室,郑迪带领团队大力开展极地建造技术攻关,历经上千次试验,取得了南极超低温施工设备研发、双层保温墙体施工法、中山站综合施工技术等一系列科技创新成果,实现了中国极地建设技术的历史性突破,开创了在中国在南极进行永久性工程建设的历史。

“从铁皮房到‘极地绿岛’,我们走了40年。”郑迪说,本次建设任务涉及工种多、时间紧、任务重,建设者们凭借顽强的毅力和坚定的使命感推进度夏

2024年2月7日,南极秦岭站正式启

成立了村集体乡村振兴公司,注册设计“村BA”商标、吉祥物,开办“村BA”线下体验馆等。截至2024年年底,台盘村已带动群众新发展餐饮25户、客栈及民宿35家、农特产品和非遗产品展销摊位142个,实现村集体经济收入712万元,人均年收入1.86万元。

50岁的台盘村村民刘强雁在篮球场附近开了一家副食店,守店10多年,她感觉最近几年的变化“格外大”。“以前天天守在店里,一天也就能卖几十块钱到100块钱,现在每天可以卖到一两千块。”刘强雁说,在旅游旺季,一天甚至能营收近万元。对于现在村里的很多决定,大家都举双手赞成,“我们都巴不得把台盘建设得好一点,客流量多一点,这样我们的收入又能高一点”。

而村里的年轻人,也不再只是过节时才返乡了。“知名度高,人气旺,带动产业旺,返乡就业的年轻人也就多了。”姜伟介绍,2022年以前,村里的年轻人至少有70%都在外务工,但现在,这个比例“反过来了”,“村里70%以上的年轻人都会选择回乡创业”。现在,在台盘村落地的企业有10余家,还形成了产业园,解决了不少村民就近就业的问题。

虽然“村BA”带领台盘村走上了致富路,但对于怎么致富,台盘村村民有自己的坚持,“我们坚持不让比赛商业化。”姜伟说,“村BA”走红后,广告、冠名赞助等纷至沓来,但都被大家一一拒绝了,“坚决不商



5月31日,演员在动漫市集上与游客互动。端午假期,第二十一届中国国际动漫节建德市分会场暨“漫游建德·次元之境”建德动漫嘉年华在浙江省建德市下涯镇之江村开幕。现场有近30个动漫周边及手作、美食摊位,并举行动漫漫游和动漫之旅沉浸式体验演出等活动。

(上接1版)

由中央宣传部文明实践局、团中央宣传部、文化和旅游部非物质文化遗产司、全国妇联宣传部、中国文联文艺志愿服务中心联合主办“我们的节日·端午”系列活动,其中“端午诵经典·文脉黔行”主题文化活

业化,这是我们从一开始就定下的底线。场外的部分我们可以探索,但是在场内,要保持球赛的纯洁性”。

始终保持比赛纯洁性的“村BA”赛场设施越来越好了,观赏氛围越来越热了,但触动大家心灵的部分并未改变。在5月11日打完“村BA”冠军联赛的小组赛后,台江施洞队队员刘永成心情激动,这个23岁的小伙子来自台江县施洞镇,当天是主场作战。作为专业球员,他体验过的球场很多,但不管在哪里打,“都不如家乡的球场好”。“家里的氛围就是最好的。”看着赛场上为他加油的村民,刘永成眼睛亮亮的。

来自贵州省雷山县西江镇的姜先当天赶来为自己家乡的球队加油,被现场的氛围深深感染,“这里男女老少都爱打篮球,不管输赢如何,他们对竞技体育的热爱和不到最后一刻绝不放弃的精神特别打动我”。

在“村BA”走红之余,除了宣传本地区农产品,台盘村还利用流量和平台影响力,为其他参赛地区的乡村文化特色产品“带货”。姜伟说,他们鼓励每支地队参赛队伍都能带一支球队、一支啦啦队、一支宣传队、一支农特产品展销队,还有一支文化展演队。借助“村BA”的赛场和平台,各地都可以销售当地的特色产品,展示自己的民族文化,台盘村还会帮助其直播宣传,“我们这里是一个民族团结、交流的平台”。

期间各项任务,完成全世界首个以清洁能源为主体的规模化极地清洁能源系统,建设包括“风、光、储、氢、荷”等多途径发电。光伏和风电占整个站区总能源容量的60%,在无风无光的情况下可为站区提供约2.5小时、最大150kw负荷的供电保障。考察站科研设备和基本生活设施短期纯绿色运行,助力秦岭站成为各国科学家和考察队员在罗斯海地区的关键科学平台。

在一次分享交流中,郑迪向企业员工展示南极施工现场时说:“这里的每个构件都要承受极寒天气的考验,就像我们工程师人,越经磨砺越坚韧。”画面里,南极秦岭站的五星红旗在极昼中猎猎飘扬,远处冰原上,新一轮南极建设任务已经拉开帷幕。

样性保护项目,新修复湿地7.4万亩,河流、沼泽湿地总面积达30万亩,连通水系241公里,疏通湿地76公里。

赵亚杰表示,湿地环境质量和多样性的提升,意味着能为不同种类的水鸟提供更多栖息地,“以前丹顶鹤只是来越冬,从来没有繁殖过,但是近几年丹顶鹤在这里最多繁殖过14巢,这里已经逐渐成为稳定的繁殖地”。

党的二十届三中全会审议通过的《中共中央关于进一步全面深化改革、推进中

层学、沉积学的基础研究工作,“前人的认识和工作是我们的基础,但我们想要取得突破,只能比别人把研究工作做得更扎实、更细致”。

经过细致的研究,团队发现了二叠系长兴组标准化石和台地边缘礁滩相白云岩。郭旭升讲道:“我们重新厘定了地层单元,重新确定了地层和沉积格架。”他们还创新提出“三元控储”和“多元供烃,复合控藏”理论新认识。基于这些创新,2001年,中国石化南方海相经理部在宣汉—达县区块部署了普光1井,试获日产42万方的高产气流,发现了国内首个海相整装大气田,实现了南方海相深层碳酸盐岩勘探的重大突破。

元坝地区位于四川盆地北部凹陷,2001年才完成探矿权登记,是四川盆地最后一个被登记的区块。郭旭升团队入驻

后,对当地生物礁开展研究观察,预测天然气很可能埋深于7000米以下的超深层地层中。

为了解决超深以及由此带来的高温、高压、压力系统复杂等问题,郭旭升回忆,当时中国石化组织600余人,依托16项国家和省部级科研课题,开展全方位的基础研究和技术攻关,最终研究出元坝的储层演化历史,并创新了一系列勘探技术,解决了超深层气田的勘探问题。

## 坚持自主创新,提升能源自信

21世纪初,页岩气革命引发了全球能源领域深刻的变革,郭旭升团队步履不停,也将目光投向了极具挑战性的页岩气领域。

“之前国内外众多企业借鉴北美的理论和技术,为找页岩气,在全国打了120余口井,都没获得规模性发现,很多企业都退出了勘探。”郭旭升结合两张中美



中青报·中青网见习记者  
刘胤衡 邹竣麒 记者 黄冲

“老板,有没有薄荷味重一点的香烟?”5月中下旬,四川成都某地铁站门口,一名男青年向卖香烟的摊主询问。摊贩掀开玻璃柜,露出十余种印有外文的香烟,并介绍道:“这款葡萄味香烟卖得火,吸起来像喝果汁的口感,还有咖啡味、青苹果味。”在摊贩大力推荐之下,男青年花30元买下了这包葡萄味的香烟。

今年5月31日是第38个世界无烟日,活动主题为“拒绝烟草诱惑 对第一支烟说不”。中青报·中青网记者调查发现,当前市面上出现了一些口味多样的香烟,并配以酷炫包装,甚至不少含有爆珠(厂商在香烟滤嘴中添加小球,烟民吸烟时捏爆可增强口感——记者通过以吸引烟民,尤其是年轻人购买。这些披着“甜蜜外衣”的五彩香烟从何而来?又暗藏哪些风险?

在某社交平台输入“爆珠测评”,相关笔记有1500多条,一些博主持续发布“香烟测评”内容。在一条点赞量超5000的测评视频下,写着“草莓爆珠像喝果茶”“薄荷味超适合夏天”等留言。也有用户留言:“没抽过烟,但闻着好香,想试试”。在另一条热门笔记评论区,留有“明码标价”“诚招代理”售烟账号。

“朋友说爆珠烟劲小,包装也潮。”在成都读研的刘旭(化名)说,第一次接触爆珠烟,是同学推荐的。

刘旭经常看到售卖爆珠烟的小摊,“有些人以为这种烟比传统烤烟危害小,包装看上去很酷炫,再加上身边同学也抽,在好奇心 and 从众心理下也会购买尝试”。

5月21日,记者在成都一个烟摊处看到,一名小摊贩吸着葡萄味爆珠烟,向前来询问的年轻人展示新到的“520”香烟,五颜六色的烟盒上印着爱心图案,“这款刚到货,水果味比较浓郁”。

记者发现,这款“520”香烟烟盒上全是英文,仅简单标注口味,没有中文警示标识。根据《国家烟草专卖局关于境内销售的国外品牌卷烟包装标识规定的通知》,凡在中国境内销售的国外品牌卷烟的箱、条、盒包装体上应有“吸烟有害健康”的中文警句;应有“由中国烟草总公司专卖”和焦油量及烟气烟碱量的中文标注。

记者将“520”爆珠香烟的相关线索反馈给成都市烟草专卖局。一名工作人员回应,“520”香烟在四川省内正规销售渠道未有售卖,市面流通的该品牌卷烟有两种可能:一是走私真烟,其健康危害与其他香烟相似,涉嫌非法入境逃避关税和质检;二是仿造的假烟,可能掺杂有害物质,危害更大。

成都市烟草专卖局在今年“3·15”国际消费者权益日通报了一起案例:1月31日,成都市新津区烟草专卖局在庙会市场巡查时发现一摊点以“海外代购”名义销售卷烟,执法人员立即上前检查,发现其销售的卷烟疑似假冒、走私卷烟,上面印有“中国关税未付”字样,甚至还有凭空臆造品牌的情况。摊主承认其所售卷烟并非海外代购。

在某社交平台,记者添加了一个用户名为“01粮超市”的卖家,对方发来一张香烟货架图和价目表:11排货架上整齐陈列着150余种香烟,价目表按编号标注着“蓝莓爆珠18元/包”“双爆薄荷22元/包”等信息。对于紧缺热门款香烟,卖家要求预付10%定金,到货后付款。

“邮费10元,20包以上包邮,看好品种和口味,有需要随时跟我。”对方表示,“全国都可以发货,货到付款”。

卖家从广东深圳发货,“从国外走渠道直接送到国内,有专人负责对接,不可能存在假货”,还声称“有专门的进货和出售体系,全程保密发货,不会被物流查出来源补税”。

卖家还发来包裹和订单图片,显示部分寄物标注为“生活用品”,发货地为深圳某街道,包裹上没有与香烟相关的信息。

# 警惕披上『甜蜜外衣』的五彩香烟

扰乱市场秩序 加大患病风险

“成本8元的外烟,经代理、经销商层层加价,最终售价能超过40元。”成都一实体店店主姓唐主透露,售卖走私烟若被查处,商家会面临当地烟草专卖局“双重惩罚”——香烟被没收、店铺被罚款。然而高额暴利让不法分子铤而走险,“毕竟走私烟的利润率比正规烟高得多”。

北京市人民检察院第四分院集中管辖北京海关缉私局侦查的走私犯罪案件,近年来办理了多起走私烟草案件。

北京市检四分院第一检察部检察官宋杨介绍,近年来办理的案件中,走私烟犯罪呈现网络化、邮递化、隐蔽化新趋势:犯罪团伙或个人通过网络、平台在境外采购烟草,以伪报品名、数量、价格等方式通过国际快递渠道邮寄入境,同时为逃避海关监管,假借他人地址分散收件,后集中统一销售,形成“境外采购-邮寄入境-伪报进关-境内分销”走私烟犯罪链条。

“走私环节分散,证据易灭失,给案件侦查带来挑战。”宋杨表示,跨境走私案件中的电子支付记录、社交软件聊天内容需及时固定。嫌疑人常采用“蚂蚁搬家”模式分批分次运输,单次案值低但总量大,不同批次走私货物混杂,进一步增加了打击难度。

宋杨介绍,《中华人民共和国烟草专卖法》规定,我国对烟草进口实行专卖管理,未经许可不得进口。刑法规定,未经许可经营法律、行政法规规定的专营、专卖物品或者其他限制买卖的物品,扰乱市场秩序,情节严重的,构成非法经营罪,依法追究刑事责任。

浙江金道律师事务所律师夏文忠指出,过多起相关案件。他指出,走私烟由于缺乏监管,生产者为了压低成本可能掺入劣质烟叶或工业香精,长期吸食会增加肺部、呼吸道疾病等风险。一些宣称“果香”“低害”的爆珠烟,其人工香料燃烧后释放的甲醛、亚胺酸等有害物质浓度超过普通卷烟。

## 奋斗在“向地球深部探能源”的路上

(上接1版)

每一层深地空间都极具研究与利用价值。郭旭升说:“深地空间的地质活动深刻影响着地表形态的沧桑变迁,研究深地地质的成因机制与演化规律,对深地资源的勘探、开发和利用具有重大意义。”统计数据显示,我国已有173种矿产资源,石油地质资源量达1257亿吨,天然气地质资源量达212万亿方。

郭旭升说,中国石油工业的发展史,实际上是一部向深部进军的奋斗史。

新中国成立之初,我国原油产量只有12万吨,而当时全国所需是1000多万吨。郭旭升说:“随着1959年大庆油田的发现,中国宣布石油基本自给,甩掉了贫油落后的帽子。”后来,在陆相石油理论和大庆精神的指引下,我国石油勘探战略东移并实现大发展,相继发现了胜利油田、辽河油田以及中原油田等,

## 强化基础研究,实现海相天然气勘探突破

20世纪90年代以来,我国进军深地的实践逐步向海相天然气勘探领域拓展。

普光气田的发现,是我国海相天然气勘探的重要转折点。

“四川普光地区早期的勘探并不顺利,”郭旭升回忆道,“1990年起,地质工作者们在普光先后打了21口探井,但没有取得实质性突破。很多专家认为这个地方是海槽,不具备勘探价值,勘探工作一度处于停滞状态。”

2000年后,在中国工程院院士、现任中国石化集团董事长马永生的带领下,地质工作者重新开展了整个四川盆地的地

层学、沉积学的基础研究工作,“前人的认识和工作是我们的基础,但我们想要取得突破,只能比别人把研究工作做得更扎实、更细致”。

经过细致的研究,团队发现了二叠系长兴组标准化石和台地边缘礁滩相白云岩。郭旭升讲道:“我们重新厘定了地层单元,重新确定了地层和沉积格架。”他们还创新提出“三元控储”和“多元供烃,复合控藏”理论新认识。基于这些创新,2001年,中国石化南方海相经理部在宣汉—达县区块部署了普光1井,试获日产42万方的高产气流,发现了国内首个海相整装大气田,实现了南方海相深层碳酸盐岩勘探的重大突破。

元坝地区位于四川盆地北部凹陷,2001年才完成探矿权登记,是四川盆地最后一个被登记的区块。郭旭升团队入驻

后,对当地生物礁开展研究观察,预测天然气很可能埋深于7000米以下的超深层地层中。

为了解决超深以及由此带来的高温、高压、压力系统复杂等问题,郭旭升回忆,当时中国石化组织600余人,依托16项国家和省部级科研课题,开展全方位的基础研究和技术攻关,最终研究出元坝的储层演化历史,并创新了一系列勘探技术,解决了超深层气田的勘探问题。

“之前国内外众多企业借鉴北美的理论和技术,为找页岩气,在全国打了120余口井,都没获得规模性发现,很多企业都退出了勘探。”郭旭升结合两张中美

地层结构图分析道,根据地质对比,科研人员认识到我国页岩气藏与美国不同,美国页岩气多处于生油气高峰期,地质构造简单、易于开发,我国地质条件复杂,页岩气聚集规律复杂,开采难度大。此外,当时页岩气勘探的关键装备和工具受制于人。

郭旭升斩钉截铁地说:“在页岩气领域,我国必须走自主创新之路。”

实地勘探后,郭旭升团队将目光锁定于四川盆地南部涪陵地区的峰丛岩马溪组页岩,将其判定为最有利的页岩气勘探层。同时,团队提出了一系列创新技术:页岩气高精度成像技术,将深度误差控制在1%以内;基于页岩破岩机理此外了分段压裂技术,有效助力破岩……此外,在涪陵页岩气勘探开发过程中,中国石化还实现了钻机、压力装备等关键装备的本土化研发制造。

在自主研发理论、技术和装备的支持下,2012年11月28日,涪陵焦页1井放

喷,以20.3万立方米的高产工业气流,拉开了我国页岩气勘探开发的序幕。

由于涪陵页岩气的突破,2014年11月,中国石化在第五届世界页岩气峰会上获得“页岩油气国际先锋奖”,也推动中国成为除北美以外首个实现页岩气商业开发的国家。

在提问环节,一名学生着眼行业未来,向郭旭升请教如何平衡传统化石能源开发与新能源转型的问题。郭旭升认为这个问题很有意义。他说,传统能源和新能源的发展是相互促进的,新能源可以为传统能源做补充和优化,但同时,很多油田属于荒漠地区,也是发展风能太阳能的良好选址,并且深地油气勘探的同时,也能开发地热能。

授课结束后,人群尚未散去,一名男同学捧着笔记本在签名队伍中等待,他说,“在未来的日子里,我相信会有更多的石油人向着地球深部不断进军,我会是其中一位。”